

	<p>PROGRAMME DE COACHING 900 €</p> <p>« Devenir une esthéticienne gérante zen & prospère »</p>
---	---

Bienvenue dans notre programme de coaching dédié aux esthéticiennes gérantes d'instituts de beauté. Conçu pour allier bien-être personnel et stratégie d'entreprise, ce programme unique vous guidera vers une gestion optimisée de votre institut tout en enrichissant votre épanouissement personnel.

Notre méthode repose sur trois piliers fondamentaux :

1. **Approche Bien-être** : Nous croyons que le succès d'une entreprise repose sur le bien-être de ses dirigeants. Chaque session inclut des techniques de gestion du stress, des conseils pour maintenir un équilibre entre vie professionnelle et personnelle, et des pratiques pour créer un environnement de travail harmonieux et motivant.
2. **Stratégie d'Entreprise** : De la gestion financière à la fidélisation de la clientèle, en passant par le marketing digital et la gestion des ressources humaines, nous couvrons tous les aspects essentiels pour assurer la croissance et la pérennité de votre institut. Nos outils stratégiques sont conçus pour vous aider à prendre des décisions éclairées et à atteindre vos objectifs commerciaux.
3. **Outils Ludiques et Fun** : Pour rendre l'apprentissage agréable et engageant, nous intégrons des activités interactives, et des outils numériques innovants. Nos sessions sont dynamiques et participatives, favorisant l'échange d'idées et l'application pratique des concepts abordés.

Programme Structuré et Personnalisé :

- **Durée** : 3 à 6 mois, avec des sessions hebdomadaires de 1 à 2 heures.
- **Format** : En ligne ou en présentiel, selon vos préférences.
- **Suivi Personnalisé** : Accompagnement continu par e-mails et appels pour s'assurer de votre progression.

Rejoignez-nous pour un voyage transformateur qui marie harmonieusement bien-être personnel et succès professionnel. Ensemble, faisons de votre institut de beauté un modèle de réussite et de sérénité.



Module 1 : Introduction et Diagnostic

1. Session 1 : Évaluation initiale

- Bilan de la situation actuelle de l'entreprise.
- Identification des forces et des faiblesses.
- Définition des objectifs de coaching en créant votre « Arbre de Vie ».

Module 2 : Gestion d'entreprise et Finances

2. Session 2 : Gestion financière

- Principes de comptabilité de base.
- Définir ses tarifs à partir de ses charges.
- Élaboration et suivi de budgets.

3. Session 3 : Contrôle des coûts et optimisation des ressources

- Techniques de réduction des coûts.
- Gestion des stocks et des fournitures.

Module 3 : Marketing et Développement Commercial

4. Session 4 : Marketing digital et réseaux sociaux

- Création et gestion de profils sur les réseaux sociaux.
- Stratégies de contenu et publicité en ligne.

5. Session 5 : Développement de la clientèle

- Techniques de fidélisation et de rétention de clients.
- Programmes de fidélité et marketing de recommandation.

6. Session 6 : Expérience client

- Amélioration du service client.
- Gestion des retours et des plaintes.

Module 4 : Ressources Humaines et Leadership

7. Session 7 : Gestion du personnel

- Recrutement et formation des employés.
- Évaluation des performances et gestion des compétences.

8. Session 8 : Leadership et motivation

- Techniques de motivation des équipes.
- Gestion des conflits et résolution de problèmes.

9. Session 9 : Culture d'entreprise

- Création d'un environnement de travail positif.
- Bien-être au travail et prévention du burnout.

Module 5 : Innovation et Technologies

10. Session 10 : Innovation dans les services

- Introduction de nouveaux traitements et produits.
- Adaptation aux tendances du marché.

11. Session 11 : Utilisation des technologies

- Formation sur les logiciels et réseaux sociaux.
- Outils de communication.

Module 6 : Suivi et Évaluation

12. Session 12 : Suivi des progrès

- Révision des objectifs initiaux.
- Évaluation des progrès réalisés.
- Ajustements et planification future.

Bonus et Ateliers

- **Ateliers pratiques** : Séances spéciales sur des sujets spécifiques comme la vente de produits, les techniques avancées en esthétique, etc.
- **Webinaires invités** : Interventions de professionnels du secteur pour partager leur expérience et leurs conseils.

Ce programme vise à offrir un accompagnement complet et personnalisé, permettant aux esthéticiennes gérantes de développer leurs compétences en gestion, d'améliorer la performance de leur institut, et de garantir une expérience client exceptionnelle.